



Wir suchen Dich – als Junior Sales Manager (m/w/d)!



Two Pillars – die 2 Säulen eines gut aufgestellten Engineerings: Um moderne technische Produkte zu entwickeln, benötigen Unternehmen heutzutage Methoden und Werkzeuge, mit denen die zwei Aspekte Systemarchitekturentwicklung und Projektmanagement aufeinander abgestimmt werden können. Ein genau solches Werkzeug stellt unser Softwareprodukt **iQUAVIS** dar, da es eine einzigartige Kombination dieser beiden Säulen ermöglicht.

Wir sind davon überzeugt, dass wir mit unserem Tool iQUAVIS und unserer besonderen Beratungsleistung eine unschlagbare Kombination haben – damit das zukünftig noch mehr Leute verstehen, suchen wir Verstärkung für unser Team. Wenn dich Herausforderungen reizen und du gemeinsam mit uns wachsen willst, dann bist du bei uns genau richtig.

Das erwartet Dich bei uns – Deine Aufgaben als Sales Manager:

- Markt- und Potentialanalyse
- Analyse von Geschäftsprozessen und Kundenbedürfnissen
- Akquise von Neukunden sowie nachhaltige Pflege und Bindung von Kundenbeziehungen
- Vertriebsaktivitäten initiieren, durchführen und erfolgreich abschließen
- Beratung zu unseren Produkten, auch auf Messen und Infoveranstaltungen

Das bringst Du mit – Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium vorzugsweise mit technischer oder kaufmännischer Fachrichtung
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise, Kommunikations- und Organisationsstärke, hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Selbstmotivation, Authentizität, Empathie und Teamfähigkeit
- Sehr gutes sprachliches Ausdrucksvermögen und gutes Englisch
- Das Bedürfnis, das Engineering zu revolutionieren!

Unser Angebot:

- Mitarbeit in einem engagierten Team mit viel Gestaltungsspielraum
- Herausfordernde Aufgaben und umfangreiche Entfaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Startup-Atmosphäre, in der natürlich bspw. auch die permanente Versorgung mit Kaffee, Tee, Wasser und Kakao sichergestellt ist

Wir sind Two Pillars – ein dynamisches und motiviertes Unternehmen mit starken Wurzeln: das japanische börsennotierte IT-Unternehmen ISID (Information Services International Dentsu) und Fraunhofer IEM bündeln ihre Stärken, um im Systems Engineering neue Wege zu gehen. Basis ist das in Japan etablierte Tool iQUAVIS, mit Einsätzen bei Toyota, Nissan und anderen bekannten Playern.

Du möchtest zu Two Pillars? Dann sende Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an folgende Adresse:

jobs@two-pillars.de

Ansprechpartner: Christian Bremer
Referenz: JSaMA_20190116

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Mehr Infos zu Two Pillars, zu iQUAVIS und zu unseren Ideen und Arbeiten findest Du auf

www.two-pillars.de

iQUAVIS