



## Wir suchen Sie – als Senior Sales Manager (m/w/d)!



**Two Pillars – die 2 Säulen eines gut aufgestellten Engineerings:** Um moderne technische Produkte zu entwickeln, benötigen Unternehmen heutzutage Methoden und Werkzeuge, mit denen die zwei Aspekte Systemarchitekturentwicklung und Projektmanagement aufeinander abgestimmt werden können. Ein genau solches Werkzeug stellt unser Softwareprodukt **iQUAVIS** dar, da es eine einzigartige Kombination dieser beiden Säulen ermöglicht.

Wir sind davon überzeugt, dass wir mit unserem Tool **iQUAVIS** und unserer besonderen Beratungsleistung eine unschlagbare Kombination haben – damit das zukünftig noch mehr Leute verstehen, suchen wir Verstärkung für unser Team. Wenn Sie Herausforderungen reizen und Sie gemeinsam mit uns wachsen wollen, dann sind Sie bei uns genau richtig.

### Das erwartet Sie bei uns – Ihre Aufgaben als Sales Manager:

- Markt- und Potentialanalyse
- Analyse von Geschäftsprozessen und Kundenbedürfnissen
- Akquise von Neukunden sowie nachhaltige Pflege und Bindung von Kundenbeziehungen
- Vertriebsaktivitäten initiieren, durchführen und erfolgreich abschließen
- Beratung zu unseren Produkten, auch auf Messen und Infoveranstaltungen

### Das bringen Sie mit – Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium vorzugsweise mit technischer oder kaufmännischer Fachrichtung  
**oder:** Mehrjährige Erfahrung im Direktvertrieb von technischer Software (ideal: RE, CAD, PDM o.ä.) oder komplexer Beratungsleistungen
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise, Kommunikations- und Organisationsstärke, hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Erfahrung in den üblichen Werkzeugen bis hin zu Salesforce
- Selbstmotivation, Authentizität, Empathie und Teamfähigkeit
- Sehr gutes sprachliches Ausdrucksvermögen und gutes Englisch

### Unser Angebot:

- Mitarbeit in einem engagierten Team mit viel Gestaltungsspielraum
- Herausfordernde Aufgaben und umfangreiche Entfaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in einer wachsenden Organisation mit Startup-Atmosphäre
- Flexible Arbeitszeiten

Wir sind Two Pillars – ein dynamisches und motiviertes Unternehmen mit starken Wurzeln: das japanische börsennotierte IT-Unternehmen **ISID (Information Services International Dentsu)** und **Fraunhofer IEM** bündeln ihre Stärken, um im **Systems Engineering** neue Wege zu gehen. Basis ist das in Japan etablierte Tool **iQUAVIS**, mit Einsätzen bei **Toyota, Nissan** und anderen bekannten Playern.

Sie möchten zu Two Pillars? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

[jobs@two-pillars.de](mailto:jobs@two-pillars.de)

Ansprechpartner: Christian Bremer  
Referenz: SSaMA\_20190116

### Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

*Mehr Infos zu Two Pillars, zu iQUAVIS und zu unseren Ideen und Arbeiten finden Sie auf*

[www.two-pillars.de](http://www.two-pillars.de)

# iQUAVIS