



Wir suchen Dich – als Vertriebstalent! (m/w/d)



Two Pillars – die 2 Säulen eines gut aufgestellten Engineerings: das sind Systemarchitekturentwicklung und Projektmanagement; damit werden Smarte Produkte und Services, aufregende Geschäftsmodelle oder ganz „schöne mechatronische Systeme“ wie Gabelstapler, Etikettiermaschinen, ... nicht nur erfolgreich am Markt, sondern vor allem transparent und elegant entwickelt... mit entsprechender Softwareunterstützung...

Wir sind davon überzeugt, dass wir mit dem Tool iQUAVIS und unserer besonderen Beratungsleistung eine unschlagbare Kombination haben – damit das zukünftig noch mehr Leute wissen, suchen wir Dich!

Wir suchen Dich

- Technisches oder kaufmännisches Studium
- **Oder:** Erfahrung im Direktvertrieb von technischer Software (ideal: RE, CAD, PDM o.ä.) oder komplexer Beratungsleistungen
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise, Kommunikations- und Organisationsstärke, hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Erfahrung in CRM Werkzeugen, und MS Office
- Selbstmotivation, Authentizität, Empathie, Gespür, Teamfähigkeit
- Sehr gutes sprachliches Ausdrucksvermögen (D) und gutes Englisch

Deine Interessen

- Kundenbeziehungen nachhaltig aufbauen, pflegen und weiterentwickeln
- Gespür für Kundenbedürfnisse
- Vertriebsaktivitäten initiieren, durchführen und erfolgreich abschließen
- Marktbeobachtung u.ä., Beratung zu unseren Produkten, auch auf Messen
- Du willst Dein Verkaufstalent einsetzen!

Wir suchen Dich und bieten Dir die aufregende, manchmal chaotische Welt eines jungen Unternehmens mit großen Ambitionen! Dafür bieten wir viel Flexibilität, ein motiviertes Team und Perspektiven. Von Dir erwarten wir Lust auf Neues, Begeisterung für Alles und Gespür für den richtigen Augenblick! Den ganzen „Standard“ bieten wir natürlich auch!

Wir sind Two Pillars – ein junges und motiviertes Unternehmen mit starken Wurzeln: das japanische börsennotierte IT-Unternehmen ISID (Information Services International Dentsu) und Fraunhofer IEM bündeln ihre Stärken, um im Systems Engineering neue Wege zu gehen. Basis ist das in Japan etablierte Tool iQUAVIS, mit Einsätzen bei Toyota, Nissan und anderen bekannten Playern.

Du möchtest zu Two Pillars? Sende bitte Deine Bewerbung per E-Mail an

jobs@two-pillars.de

Christian Tschirner freut sich auf Deine Bewerbung!

Referenz: Sales_20201030

Mehr Infos zu Two Pillars, zu iQUAVIS und zu unseren Ideen und Arbeiten findest Du auf

www.two-pillars.de

iQUAVIS